

Непротиворечивая система

# ИНТЕГРИРОВАННЫЙ УЧЕТ ПРОДАЖ ЭФИРНОГО ВЕЩАНИЯ ЭТЕРЕ

Благодаря расширенному интерфейсу Продажи эфирного вещания Этере (Etere Airsales) пользователи могут создавать комплексные предложения с помощью прозрачной и интуитивно понятной системы.



Этере sales

Интегрированный учет Продажи эфирного вещания Этере (Etere Airsales) обеспечивает сквозной процесс, включая выставление счетов за рекламу с предоплатой и постоплатой, отслеживание платежей с ежедневными, еженедельными и ежемесячными отчетами, управление комиссиями агентств и Исполнительной Учетной записи ( Account Executive ), проактивное управление кредитными лимитами и остановками кредитования, эффективное устаревание наличности, авансы и инкассо, автоматическое создание и отправка по электронной почте счетов в формате PDF, экспорт во внешнюю систему учета, а также актуальная сверка после автоматизации трансляции.

## Управление предложениями

| <ul> <li>□ Разовые и многолетние заказы на первичные и вторичные мероприятия</li> </ul> |
|---|
| <ul> <li>□ Исчерпывающая информация (например, о продукте, каналах)</li> </ul>          |
| скидках, надбавках и т.д.)  |
| 🗆 Правила планирования для автоматического планирования                                 |
| кампаний  |
| □ Контроль за утверждением несоответствий в контракте                                   |
| □ Финансовые данные (налоговые коды, условия оплаты,                                    |
| комиссии и т.д.)  |
| □ Прейскуранты по временному интервалу, каналу и клиенту                                |
| □ Управление правами для супервайзеров и менеджеров по                                  |
| работе с клиентами  |
| □ Оценка предложений, мониторинг и управление   |
|   |



## Коммерческий менеджмент

| □ Создание предложений по нескольким активам (например, дл |
|--|
| разных каналов или периодов)                               |
| □ Подробные и индивидуальные коммерческие предложения в    |
| соответствии со спецификациями заказчика                   |
| □ Гибкие сетки расписаний                                  |
| □ Ключевые функции бронирования, такие как автоматическое  |
| ценообразование в зависимости от времени суток (например,  |
| завтрак, обед, ужин и поздняя ночь)                        |
| □ Мощное точечное размещение на основе критических         |
| критериев планирования (т. е. вверху, внизу, приоритете,   |
| чередовании или оптимизации)                               |
| □ Прорабатывать предложения и формировать заказы для       |
| рекламных роликов  |
| □ Автоматически планировать рекламу                        |







#### Непротиворечивая система

### Руководство заказами

| □ Коммерческий заказ на сбор и отчет о расходах и доходах,  |
|---|
| полученных от продажи коммерческих слотов                   |
| □ Ввод в эксплуатацию и планирование коммерческой           |
| деятельности  |
| □ Профессионально сформированные коммерческие заказы        |
| □ Эффективное управление, максимальная производительность и |
| планирование эфирного времени                               |
| □ Управляйте данными Исполнительной Учетной записи (Account |
| Executive)и выплатой комиссионных                           |
| □ Вставьте несколько строк заказа для каждого заказа        |
| □ Выставлять счета за запланированные события вручную или   |
| автоматически   |
| □ Урегулирование сроков выставления счетов и платежей       |
| менеджера по работе с клиентами                             |
|   |



## Экспорт и печать отчетов по запросу

Раздел «Отчеты» содержит обширную группу отчетов, предназначенных для упрощения анализа данных при управлении предложениями.

- □ Отчеты о продажах создаются с помощью веб-сервиса Etere Reporting Service
- □ Печать и экспорт в наиболее распространенные форматы, включая pdf, CSV, doc, XIs, XML и т. д
- □ Отчет в виде сетки прайс-листа позволяет создавать настраиваемые документы, в которых подробно описывается структура расписания, используемая для предложений в течение определенного диапазона дат
- □ Отчет Account Executive AsRun Report содержит подробный документ, содержащий все проданные мероприятия
- $\square$  Фильтровать по периоду, клиенту и заказу, а также указывать важную информацию, такую как дата, время, продолжительность, статус и т. д
- □ Доступ к более чем 150 настраиваемым отчетам

